

центров в качестве транзитных аэропортов с целью дозаправки. При создании транспортно-логистических центров повышается возможность использования комбинированных международных грузовых перевозок при стыковке различных видов транспорта и перевалки грузов на другие виды транспорта.

Создание и функционирование транспортно-логистических центров на венгерской территории определяется постановлением парламента, которое предписывает создание транспортно-логистических центров, а также определяет государственные ресурсы для создания необходимой инфраструктуры. Собственниками указанных структур являются государственные органы, отечественные и иностранные компании. В случае значительных инвестиций и создания новых рабочих мест правительство Венгрии в течение первого года берет на себя часть расходов по оплате труда рабочих. В некоторых случаях компании в индивидуальном порядке могут быть предоставлены и другие льготы.

Сеть транспортно-логистических центров государственного значения в Германии формировалась при железнодорожных линиях и развязках. Большинство центров рассчитан на параллельное использование автомобильного и железнодорожного транспорта, однако есть и транспортно-логистические центры для использования автомобильного, железнодорожного и морского транспорта.

Как показывает практика, эффективность транспортно-логистических центров зависит от широты спектра услуг и их комплексности, позволяющей значительно экономить время и ресурсы на перевалку грузов. Выгоду от реализации проектов создания данных центров получают: государство — от первоначальной продажи значительной площади земли или ее долгосрочной аренды; администрация центра — от сдачи участков в аренду и оказания платных услуг компаниям; предприятия, размещающие свои производства и склады на территории зоны, — от наличия развитой инфраструктуры. Логистические центры, располагая соответствующей перегрузочной инфраструктурой, приобрели дополнительную роль пунктов, позволяющих заменять один вид транспорта на другой.

Анализ опыта США, Японии и стран Западной Европы показывает, что в формировании транспортно-логистических систем в этих странах, кроме перехода на контрактную форму транспортно-логистического обслуживания, определились следующие направления развития:

- создание транспортно-логистических центров осуществлялось при активном участии и всесторонней поддержке правительств соответствующих государств;
- при выборе мест размещения транспортно-логистических центров предпочтение отдается транспортным коридорам, крупным морским и воздушным портам, зонам активного экономического развития или свободным экономическим зонам;
- важными факторами успешной реализации проектов создания транспортно-логистических центров является их кадровое обеспечение и применение информационных технологий;
- предпосылкой и составляющей формирования транспортно-логистических центров является концепция развития контейнерных перевозок;
- наблюдается тенденция объединения транспортно-логистических центров в союзы, включение их в глобальную транспортно-логистическую систему. Транспортно-логистические структуры становятся привлекательными не только для крупного, но и для среднего бизнеса, предоставляя целый комплекс услуг, который позволяет участникам снизить текущие расходы (транспортные, складские, строительные, почтовые, банковские и т.д.) и максимально приблизить товар к потребителю.

МЕХАНИЗМ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА США

*Н.Г. Королевич, к.э.н., доцент, С.А. Матох, к.э.н., доцент
Белорусский государственный аграрный технический университет (г. Минск)*

В построении действенного хозяйственного механизма АПК заслуживает внимания опыт США, где сельское хозяйство представляет собой высокопроизводительную и эффективную отрасль и является крупнейшим экспортером сельскохозяйственной продукции. В общей стоимости американского товарного экспорта удельный вес сельскохозяйственных продуктов

составляет 10–15 %. В 2008 г. стоимость ее экспорта достигла 180 млрд. долл. Доля страны в мировом экспорте фуражного зерна составляет 60 %, пшеницы — 30 % и сои — 60–70 %. За пределами страны потребляется каждая вторая выращенная в США тонна зерна и сои, каждая третья тонна хлопка. В целом в сельском хозяйстве США эффективность растет в два раза быстрее, чем в остальных отраслях национальной экономики. Добиться этого позволило наличие в национальной экономике развитой системы АПК на основании отработанной системы аграрного законодательства, эффективного сочетания крупных и мелких фермерских хозяйств, функционирования отлаженной системы государственного регулирования, повышения ресурсного обеспечения, а также высокой результативности организации науки и коммерциализация научно-технических достижений.

Современное положение с развитием аграрной сферы в США определяется специальным фермерским законом 2002 г., в котором сохраняется основная преемственность с традиционно сложившейся структурой и каналами поддержки и регулирования сельского хозяйства. В частности, не только сохранена система залоговых займов Товарно-кредитной корпорации, но даже расширен перечень продукции, под которые они выдаются, а по отдельным продуктам планируется их повысить, доведя верхний предел на одно хозяйство до 75 тыс. долл., что значительно выше, чем до принятия нового Закона. Наряду с этим предусмотрена система поддержки фермерских доходов, не связанных с ценами на сельскохозяйственную продукцию за счет прямых платежей за производство растениеводческой продукции. При этом круг культур расширяется, что позволяет за счет этого фермеру дополнительно получить до 40 тыс. долл. в год. Кроме того, вводится ряд других платежей, для сглаживания колебания цен на рынке на пшеницу, фуражное зерно, неорошаемый хлопчатник, рис, масличные и арахис. Таким образом, несмотря на то, что США подписали Устав ВТО, требующий сокращения государственной поддержки, правительство страны законодательно увеличивает размер государственных расходов. Например, в 2004 г. прямые федеральные затраты на поддержку сельского хозяйства составили 25,5 млрд. долл., а в 2006 г. — 32,5 млрд. долл.

Кроме прямых затрат на сельскохозяйственное производство государство осуществляет льготное кредитование и страхование фермеров, а также берет на себя часть затрат по покрытию финансовых операций низкорентабельных хозяйств, что повышает выплаты фермерам. В 2005 г. они составили 44 млрд. против 29 млрд. долл. в 2004 г. Не является постоянной и структура самих расходов, которая меняется исходя из экономической и производственной конъюнктуры, финансовых возможностей и интересов государства. При этом наблюдается тенденция повышения удельного веса расходов на прямые платежи.

Различия в степени поддержки носят в основном структурный характер, которые исторически уже давно сложились и отражают условия производства и сбыта производимой продукции. При этом важнейшими объектами государственной поддержки являются зерновые культуры, и, прежде всего пшеница, кукуруза и рис. По каждой из них принимаются отдельные законы и программы их регулирования. Принципы государственной поддержки включают в себя: активную товарную интервенцию государства через Товарно-кредитную корпорацию с системой залоговых кредитов, скупкой зерна государством, финансовой и административной поддержкой экспорта; регулирование посевных площадей; прямые государственные выплаты фермерам, которые резко увеличивают экспорт производимой продукции.

Наряду с указанными зерновыми культурами субсидируется производство сахарной свеклы, так как она без государственной поддержки не выдержит конкуренции с дешевым импортным тростниковым сахаром. Если по другой продукции система регулирования направлена на стимулирование экспорта, то по сахару — на ограничение импорта и поддержку отечественного производителя.

В животноводстве приоритет принадлежит молочной отрасли, поскольку в отличие от других отраслей молоко отличается не только технологией производства и сбыта, но оно должно производиться и реализовываться ежедневно. Поэтому в стране разработан свой механизм регулирования и субсидирования молочного хозяйства, целью которого является контролирование перепроизводства и оказание помощи в расширении рынков сбыта. Все произведенное молоко делится на три категории: А, В и С, для каждой из которых разработаны свои стандарты. Для получения категории А фермеры должны производить почти стерильное молоко, реализуемое без пастеризации как природный продукт по более высоким ценам. Оно используется только на питьевые цели и производство детского питания. Поэтому производить его для фермеров является престижным, так как позволяет вести высо-

корентабельное производство. Если фермер не может реализовать молоко на питьевые цели, хотя оно и высокого качества, его относят к категории В и используют на переработку по более низким ценам. Если молоко не находит сбыта на обычном коммерческом рынке, оно относится к категории С и продается по самым низким ценам. Реализация молока осуществляется в основном через кооперативы, с которыми крупные сети супермаркетов и компаний по переработке молока заключают соглашения по объемам производства и поставок молока категории А и В. Они же определяют и уровень цен.

Иное положение в мясных отраслях животноводства. Производство говядины, свинины и мяса птицы является конкурентоспособным. Говядина почти полностью ориентированна на внутреннее потребление. Более того, часть ее, в основном низкокачественный скот импортируется из Мексики для переработки. Что же касается экспортных возможностей говядины, то они блокируются протекционистской политикой ЕС и Японии. Скупка туш на хранение не практикуется, так как замороженное мясо не пользуется спросом. Поэтому для вывоза американской говядины на мировой рынок правительству приходится нести дополнительные затраты. Подобное положение складывается и со свининой, которая не является предметом экспорта, а субсидируется только экспорт сала.

Не требует серьезной экономической поддержки и птицеводческая отрасль, развитие которой связано с формированием корпоративных структур по производству бройлеров. В корпорациях, контролирующих основную часть производства, включены птицекомбинаты, комбикормовые заводы, инкубаторы, утилизационные предприятия, ветеринарные, консультативные и сбытовые службы. Производство осуществляется фермерами по жестким контрактам на давальческих началах. С учетом такой организации крупномасштабного производства и благоприятных природно-климатических условий (производство сконцентрировано в субтропических зонах), что снижает затраты на капиталовложения, а комбикорм изготавливается из местного сырья, отрасль является высоко конкурентной и высокоэффективной. Помощь государства заключается в оказании помощи в реализации посредством мощного политического нажима на импортеров.

В США поощряется развитие кооперативов по переработке сельскохозяйственной продукции. Каждый фермер может получить льготный кредит до 40 тыс. долл. для покупки акций в таких кооперативах. Кроме этого действует программа по выдаче субсидий на обучение фермеров технологии переработки сельскохозяйственной продукции и ее сбыту, что позволяет увеличить количество рабочих мест на селе и укрепить позиции фермеров в переработке продукции.

Значительное внимание в стране уделяется проблеме повышения качества рабочей силы. В стране действует стройная система сельскохозяйственного образования, существует множество программ подготовки и переподготовки кадров. В результате в 2004 г. каждый третий из четырех лиц старше 25 лет, проживающих в сельской местности, имел полное среднее образование, а 16 % окончили колледж. Неполное среднее образование имелось только у 23 % сельского населения. Что же касается фермеров, то средняя продолжительность их образования составляет 12 лет, а треть из них имеют высшее образование.

Говоря о сельском хозяйстве США, нельзя не коснуться того направления агропроизводства, развитие которого самым тесным образом связано с решением проблемы развития поддержки инфраструктуры села. На эти цели выделяется 13–14 млрд. долл. Около 6 млрд. долл. в год направляется на сельское жилищное строительство, включая не только новое строительство, но и перестройку, и ремонт существующих сооружений по современным стандартам с соответствующим оборудованием. В финансировании программ развития сельской инфраструктуры кроме Министерства сельского хозяйства участвуют и другие министерства. Так в течение 2002–2004 гг. Министерство транспорта потратило около 20 млрд. долл. на развитие транспортной инфраструктуры. Министерство торговли направило в сельские районы 34 % своего бюджета, а Администрация малого бизнеса — около 11 % бюджета.

Большая работа проводится по активизации инвестиционной деятельности, которая достигается на основе интеграции усилий различных субъектов, обеспечиваемой посредством разнообразных институциональных форм и инструментов, реализующих потенциал государственно-частного партнерства. В этой связи инвестиционная политика государства включает в себя: повышение эффективности и стабильности работы правительства, партнерства государства и частного сектора в проведении научно-технической и инвестиционной политики; стимулирование частного сектора и привлечение частных инвестиций в рамках эффективных государственных программ и механизмов технологического и инновационного развития; рас-

ширение финансирования на долгосрочной основе фундаментальных исследований и исследований в области новых технологий, а также улучшение использования и внедрения имеющихся технологий; использование в различной комбинации всего набора регулирующих инструментов и научно-технологической политики (в том числе законодательно-правовые акты, налоговые льготы, стандарты и права интеллектуальной собственности и др.).

Стимулирование инвестиционной деятельности осуществляется посредством льготного налогообложения, предоставления дешевых кредитов, субсидий, дотаций, финансирования НИОКР. В качестве источника инвестиций властями широко применяется практика использования муниципальных облигаций, выпускаемых правительством штатов, местными властями (муниципалитетами), а также их агентствами и департаментами. Их привлекательность состоит в том, что доход по ним, как правило, не облагается федеральным налогом.

Среди стратегических приоритетов стимулируемой государством инвестиционной деятельности важное место занимает развитие высшего профессионального образования в единстве процессов подготовки, переподготовки и повышения квалификации кадров, проведение научных исследований и опытно-конструкторских разработок, коммерциализация результатов НИОКР, импортозамещающих и экспортноориентированных производств, природоохранной деятельности ряд других. Как правило, более льготным инвестиционным режимом пользуются проекты, предусматривающие развитие наиболее приоритетных отраслей — наиболее конкурентоспособные, развитие которых принесет наибольший эффект. Особыми льготами пользуются проекты, предусматривающие привлечение инвестиций в развитие предприятий, деятельность которых носит экспортную или импортозамещающую направленность. К ним относятся и предприятия аграрной сферы, где большое значение имеют нефинансовые льготы для инвесторов — бесплатное или по сниженным ценам предоставление земельных участков, льготное обеспечение инфраструктуры, помощь в проведении проектно-изыскательских работ, подготовка квалифицированной рабочей силы, оказание поддержки в сфере информационно-аналитического обслуживания и др.

Таким образом, анализ государственной поддержки и регулирования аграрного производства в зарубежных странах позволяет осуществить селекцию используемых механизмов, которые могут быть при необходимой адаптации к условиям Беларуси использованы в отечественной практике. В их числе:

- упорядочение нормативно-правового обеспечения АПК на основании разработки специального Сельскохозяйственного Кодекса, который бы закреплял комплекс экономико-правовых условий и гарантий устойчивого и стабильного рыночного развития сельскохозяйственного производства;

- расширение маркетинговых исследований зарубежных аграрных рынков с целью выработки действенных механизмов по сохранению национального сельского хозяйства и защите своего товаропроизводителя, для чего поставляемая продукция не должна уступать требованиям и нормативам других стран, и особенно по качественным показателям, то есть быть конкурентоспособной;

- позиционирование разнообразных форм взаимодействия науки и бизнеса, как перспективных объектов государственных и частных инвестиций, обеспечивающих развитие человеческого капитала общества, разработку новых технологий и продуктов, методов организации бизнес-процессов, а также подготовки и переподготовки кадров и т. д.

ОСНОВНЫЕ ПРЕДПОСЫЛКИ ДЛЯ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОИЗВОДСТВА И ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ДРЕВЕСНЫХ ВИДОВ ТОПЛИВА В АПК

**Н.Г. Королевич, к.э.н., доцент, И.А. Оганезов, к.т.н., доцент,
Н.Н. Писарик, магистрантка**

Белорусский государственный аграрный технический университет (г. Минск)

В настоящее время наряду с давно известными видами местного топлива, такими как торф и дрова, в аграрном секторе отечественной экономики появились новые технологичные биотоплива, получаемые из древесного и сельскохозяйственного сырья, — щепы, гранулы и брикеты, пеллеты. Разнообразие твердых биотоплив обусловлено использованием